

销售集团辽宁办事处青年建功岗——

青春献保供 温暖千万家

■ 本报通讯员 杨雨欣

辽宁办事处保供船舶抵达卸港。

通讯员 王迪 摄

东北的冬天寒冷而漫长，长达五个月的供暖期大大增加了辽宁办事处的销售和保供压力。每年的保供期，都是辽宁办事处煤炭销售最为繁忙和关键的时期。

面对东北地区复杂多变的市场环境和艰巨繁重的保供任务，销售集团辽宁办事处，这支平均年龄仅30周岁的青年销售团队以央企担当为舵，以青春热忱为帆，在逆境中坚守使命，在顺境中积蓄力量，在煤炭销售的征途上披荆斩棘、破浪前行。

“大家现在来一下会议室，我们开个销售计划研讨会。”ICE群聊消息闪烁，青年建功岗负责人高扬在群里说道，“我知道大家最近很累，但是把保供工作做好，不仅是我们工作的要求，更是国家、百姓赋予我们肩上沉甸甸的责任，大家克服一下困难，把这段时间挺过去。”他的目光略显疲惫，但仍然坚定：“这个时候如果你不管、他不管，那电厂的运行怎么办？我们的信誉怎么办？保供的责任怎么办？”

面对矿区资源产量不足、跨局运力受限、区内用户库存频频告急的紧急情况，该青年建功岗迅速行动，多次召开紧急会议，部署销售与保供工作。团队内部签订工作责任书，层层落实指标；客户经理分户、分时把守，设置安全警戒红黄线，实时掌握用户运行及库存情况；协调生产单位及贸易商，确保煤源组织到位，保证用户有煤可烧。

在萧瑟的大风里，青年建功岗成员与用户一同在装车点蹲守，确保满载着希望的煤炭能够及时发出。他们始终紧盯全年任务目标，主动对标先进找差距，培养“全周期”业务能力，细化内部考核方案，分解落实工作任务，实现人人担指标、一人一考核。他们克服用户少、销量小、淡旺季明显、煤质需求高等因素，严格执行销售政策和要求，构建航运、港口、用户三方联动机制，妥善匹配适销对路的煤种，用心用情为客户服务，全力攻坚销售任务。

截至10月底，青年建功岗负责用户销量超年进度计划27万吨。

煤炭市场风云变幻，作为国能销售集团东北公司唯一涉及一体化业务的办事处，辽宁办事处青年建功岗团队对于市场煤炭价格波动敏感度极高。

“明轩，帮我要一下大连洁净近期的采购结构数据，我需要写一篇燃煤采购分析。”

该团队中的王飞专门负责市场分析工作，月均完成不少于4篇的原创市场资讯，并编制年度区域煤炭市场分析报告。自青年建功岗团队成立以来，他始终奋战在煤炭营销一线，以高度的责任感和使命感全身心投入工作，为办事处拓宽销售渠道打牢了基础。

“彭主任，咱最近的机组运行咋样？我们的煤烧得怎么样？库存多少？资源还续得上吗？”

辽宁华电铁岭电厂的煤棚里，赵林含仔细询问铁岭电厂的运行及燃煤情况，自东北保供期开始，赵林含便踏上了用户调研的征途，他实地走进工厂车间，与一线燃煤工人交谈，了解煤炭的使用情况和反馈，收集最新的生产数据和库存信息。

王飞和赵林含的故事只是辽宁办事处青年建功岗团队的工作缩影，这群默默奉献、勇于创新的青年才俊，为公司的高质量发展贡献着自己的青春力量。他们持续巩固“海铁联运”“褐煤入辽”保供渠道，整合好上下游资源，精选煤种开拓市场，积极对接贸易增量补欠。他们风雨同舟，共克时艰，新增与康平电厂、华电铁岭、红阳热电、天润热力、辽宁热力等用户签订非一体化外购煤合同；成功开发“东北神贸45”“东北神贸52”“东北神贸53”等新发运煤种。

煤种越来越多、渠道越来越多、客户越来越多，他们脸上的笑容也越来越多，青年建功岗团队蹚出了一条提质增效的新路子。

面对新时代的新要求和新挑战，该队伍深



辽宁办事处青年建功岗成员。

通讯员 王迪 摄

知转型升级是企业发展的必由之路。他们积极响应国家关于推进传统产业升级的号召和要求，不断探索新的销售模式和市场渠道，以智慧点亮煤炭销售的未来。他们利用大数据、云计算等现代信息技术手段，对煤炭市场进行深度分析和精准预测，为销售决策提供有力支持。

同时，他们紧跟公司步伐，以年度订货为契机，与辽宁售电公司、航运公司及用户多方磋商，通过煤电联营协同售电3.4亿千瓦时，用实际行动践行“大营销”、构建“大协同”。针对国能e商非电托管模块、国能e链保理等业务，对用户进行集中走访宣贯。他们积极推进固废交易、非一体化外购煤业务全流程上线，固废交易突破100万吨。不断提高数字思维，就优化改进国能e商平台提出意见建议60余条，实现数字化转型考核月月有加分。在这个过程中，他们不仅见证了煤炭产业的转型升级，更见证了自己的成长与蜕变。

煤海青春，炽热前行。展望未来，志在岗位建功的他们，以能源保供为“主战场”，以创新创效为“磨刀石”，为东北能源事业的发展贡献青春的力量和智慧。

“破烂王”的“百宝箱”

■ 本报通讯员 毕志鹏

“李哥，你不是要接孩子放学嘛，赶快走吧。”“时间赶趟，我再检查一下现场，一个螺钉螺母都不能放过，积少成多，这都是钱呀。”

11月19日，中午下班前的日常巡检中，平庄煤矿建公司设备检修中心副班长李晓光边应和工友，边弯腰捡起地面上的螺钉螺母。

“平时你注意物资回收就算了，下班巡查时还不忘看这瞅那，这会儿先别拾了。”工友卜庆伟催促道。

“看到哪能不捡呢，比起发动机、变速箱的大型零部件，这螺母、垫片、活塞卡簧等啥的轻多了，都是举手之劳。”李晓光笑着说道，“公司推行精细化管理，那咱们也得精打细算才行，千万别小看这些小配件，有的还能再利用，省下来的就是赚到的。”

李晓光在同事们的眼里，不仅生活中过日子精打细算，干起工作也细致入微，在做好本职工作的同时，总是带头捡拾废旧材料，还在班组增设了废旧物资“百宝箱”。他所带领班组的材料回收利用率，总能位居该公司各班组前列。提及李晓光，工友都说他是一个“破烂王”。别人眼里的“破烂”，在他那里却成了“宝贝”。

“庆伟，你吃完饭把咱们上次从5号反铲拆卸下来的马达头衬套拿到车间用打磨机修复下吧，咱自己动手修好还能二次利用又省钱。”李晓光开车门时还不忘叮嘱小卜修旧利废。

“放心吧。”卜庆伟笑着说，“我马上就去找，一会儿顺手帮你把包里的‘宝贝’整理一下，分类放到‘百宝箱’里。”

作为班长，李晓光不仅带头回收废旧物资，还带领工友修旧利废。尤其是推行精细化管理以来，他将成本指标详细分解到班组每个人，一人一台账，一天一考核，并制定班组材料回收复用、修旧利废奖励等制度，及时兑现，落实到位。

“光哥，我一会儿也要准备个背包，向你看齐，做个‘破烂王’，让咱们班组的‘百宝箱’更充实！”

“好的，下午见！”李晓光和卜庆伟相视一笑。

闯出一条『水火相容』的新路子

■ 本报通讯员 梁燕

11月18日，在准能集团炸药厂科爆智研创新创效工作室里，几名新入职大学生聚精会神地盯着工作室成员张瑞霖手中的溶剂瓶，时而点头、时而快速记录，一张张年轻的脸上写满了专注。

张瑞霖正在讲解的，正是炸药厂新研发的宝贝——在准能集团举办的“青力量·创未来”科技论坛暨青年创新创效大赛中荣获一等奖的抗冻含水铵油炸药。

提到研发新型抗冻含水铵油炸药项目的初衷，团队带头人武轩不曾想到，一次平常的对话，竟然给炸药生产带来一次巨大的变革。

当时，谈到现有的多孔粒状铵油炸药，有同事无奈地说：“现在这个炸药好用是好用，但下雨一受潮，爆破效果就大打折扣，太影响生产了。”

“要是用含水高能材料来替代传统的柴油，不就能解决受潮问题了吗？”武轩脑海中冒出一个大胆想法。

“水哪能造炸药啊？”同事心存疑惑，“何况现在去哪找比柴油更便宜更合适的添加剂呢？”

面对大家的犹豫，武轩并没有就此作罢。他马上把想法报告给厂领导，在经过详细讨论和调研后，炸药厂领导一致决定批准研发该项目。

说干就干，武轩一头扎进工作室，带领这群敢想敢干的青年开展含水高能材料的研发。刚开始，研发并不顺利，原材料参差不齐，很难直接运用。于是，团队成员分头寻找材料，再到实验室集中对比、测试不同原材料的性能，最终得到了可行的含水高能材料配方。很

快，炸药厂用这种含水高能材料作为添加剂生产出了水铵油炸药。在模拟爆破中，该炸药表现出色，彻底解决了传统炸药的受潮问题。

正当众人欢呼雀跃之时，武轩又发现了新问题——用这种含水高能材料来代替燃料油，虽然不怕受潮了，但一到冬天就会结冰，严重影响生产效率。

“水多会结冰，那能不能试试调整溶液的浓度和油相的配比，降低溶液的冰点呢？”团队成员的话让武轩茅塞顿开，他立刻开始着手寻找新的含水高能材料，并开始一次次地反复进行试验。为了测试炸药的抗冻性，试验只能在低温环境下进行。为控制温度处于试验范围、保证数据的准确有效，每份实验用药都需要用隔热材料包得里三层外三层，再运到现场。

功夫不负有心人，在对比不同材料后，武轩发现：将原有的添加剂与低浓度甲醇溶液进行混合，同时与柴油或废矿油混合使用作为炸药的还原剂组分，炸药各项性能达到最佳。用这种添加剂生产出的新型抗冻含水铵油炸药完美解决了冬季结冰带来的安全隐患和生产效率低的问题。相较于传统炸药，该炸药爆速提高24%，做功性能提高14%，爆破后岩石的大块率降低15%，极大减少了煤层开采中所需的炸药量。

这种新型抗冻含水铵油炸药因其抗冻耐寒的特点，为低温环境下的矿业开采带来极大便利，每年可节省约180万元的爆破作业费用。同时，该炸药在爆破过程中反应更加充分，从而减少有害物质生成，降低环境污染，真正实现了“清洁爆破”的目标。

班组新鲜事

师傅感谢您



师艺精雕映细工

验前的准备工作。师傅姚建兴（右一）讲解反应性实验。

通讯员 武培瑞 摄

尊敬的姚建兴师傅：

刚开始接触焦炭反应性测定实验，我满心迷茫，是您耐心地向我讲述反应性测定方法国标、实验室安全注意事项和岗位标准作业流程等最实用的基础知识，第一时间为我讲述国标测定方法的具体细节，指导相关设备的正确使用方法和维护措施。时至今日，每当我熟练地从大批样品中精准筛选出符合实验要求的焦炭时，您的悉心指导还会在我脑海浮现。

记得我刚开始独立完成实验期间，接到一个很重要的设备对比任务，当我严格按照标准作业流程做出实验结果后，却发现两组结果的误差较大。经验不足的我慌了神，您第一时间带着我从各环节排查设备故障，一边排查一边给我讲解设备操作要领。通过两个小时的努力，终于找到了问题所在，您修好设备后又指导我完成了第二次实验，并在焦炭筛选、气瓶检查、设备维护和异常数据分析等方面对我提出了宝贵意见。

您常对我说：“焦炭反应性实验中，必须保证焦炭粒度在23~25毫米之间，实验前仔细检查氮气和二氧化碳，确保气量充足。实验过程中做好巡查工作，保障气体流量和温度控制符合国标要求。”在轮岗期间，您总会及时进行安全叮嘱，提醒我穿戴好劳保用品，让我感到很暖心。您严谨的态度和丰富的经验，仿佛一盏明灯，照亮了我的前行之路。

（焦化公司西来峰质计中心反应性化验员 高铁成）

解油氢差压阀原理。师傅黄日卓（右一）向唐获真讲。

通讯员 刘琪琪 摄

细微之处传匠心



尊敬的黄日卓师傅：

刚入职时，我对生产现场的一切都懵懵懂懂，而您作为运行部的中流砥柱，不仅技术精湛、经验丰富，更以严谨的工作态度获得了大家的敬佩。

您平日里待人随和，一旦进入工作状态，便是那么严谨认真。有一次培训，我对几个设备的操作问题回答得含糊不清，您听后神情严肃地对我说：“工作中容不得半点马虎。光有理论知识还不够，必须珍惜每一次操作机会。”您亲自带我到现场，一遍遍手把手地指导。我明白，您不仅是在教我技能，更是在培养我对工作细节的敏锐度和对突发情况的应对能力。

在工作中，您随身带着一个笔记本，仔细记录设备的运行状况。您常常提醒我：“要养成记录的习惯，不仅方便交接班，回头复盘也能找到自己的不足。”在您的指导下，我也逐渐学会了如何从细节入手。这些点滴积累，让我慢慢从懵懂的新人蜕变成了班组的骨干。您不是站在讲台上的教授，却是我心目中最值得尊敬的恩师。

如今，我已经能够独立完成巡检任务，逐步成长为合格的集控巡检员，这些都离不开您的悉心教导和无私帮助。谢谢您，黄师傅。未来的日子里，我也会继续努力，将您的教导铭记于心，将这份薪火相传的精神发扬下去。

（湖南永州公司运行部集控三级巡检员 唐获真）



提灯引路向光行

用空气开关工作原理。师傅米建军（左一）向徒弟讲解矿用。

通讯员 付胜利 摄

尊敬的米建军师傅：

记得第一次入井，在通往井口的路上，一根焊着一个铁凳子的光秃秃铁杆向我滑过来，我瞬间紧张起来。只见您一个跨步坐上猴车进入井筒，然后转头大声对我说：“别着急，准备好再坐，我去下面接应你。”我鼓起勇气瞅准时机像您那样一步跨了上去，猴车前后晃了晃，慢慢滑向井下。大约三四分钟后，您在老远处大声说：“别慌，下车的时候一定要站稳了。”可我还是顺着猴车行驶的方向打了一个趔趄，您顺势挡在我前面，将我拉住，这才没让我摔出去，现在回想起来仍然心有余悸。

时间飞逝，在跟随您学习的这一个月里，我逐渐适应了井下的工作环境。在010911回风顺槽工作面安装皮带架时，由于人手紧缺，您让我参与简单的开关接线工作。在我拆卸开关时，您告诉我防爆电气设备电缆入口一定要按照密封圈、金属挡板、金属垫圈由里向外顺序安装，“引线口处缺失金属挡板，这是防爆电器设备失爆，属于重大安全隐患！”您严肃地对我讲解道。

师傅，我知道，在煤矿这个特殊的工作环境中，每一个小小的疏忽都可能带来无法挽回的后果，而您的严格要求和悉心教导，正是我成长道路上最宝贵的财富。

（乌海能源五虎山矿综掘一队井下电工学徒 李泽华）