

从长江入湖口,在鄱阳湖过驳,经鄱阳入内河信江至余干码头,江西黄金埠公司凭借“海进江”渠道,实现连续盈利12年——

黄金水道释放“黄金效益”

■ 本报通讯员 杨思维

在新征程上推动高质量发展

“自燕云而北,南交趾,东际海,西被蜀,无所不至”。自古以来,鄱阳水道的便利造就了景德镇瓷器“利通数十省”“天下窑器所聚”的兴盛。

如今,沿着这条“海上丝绸之路”向南远眺,依旧能看到一艘艘货船沿江缓行而上,只是旧时“船巴佬”们的青花瓷、青白瓷,都换成了一船船“乌金”——煤炭。

从长江入湖口,在鄱阳湖过驳,经鄱阳入内河信江至余干码头,这条航线是江西黄金埠公司“海进江”燃料运输的“黄金水道”,也因这条航线,原本的“内陆电厂”变成了“沿江电厂”。截至12月17日,该公司全年水运煤接卸量超135万吨,创效超2700万元,创历史新高,能源保供、提质增效稳定有力。

改变思路 高质量发展拓新路

“要坚定不移吃改革饭、走创新路、打发展牌,推动企业高质量发展走深走实。”

燃料采购费用占公司营业成本的70%以上,是成本控制的大头”,是夯实盈利基础的关键所在。建厂之初,受制于运输短板,该公司煤炭采购价格长期处于省内最高位置,企业生产成本居高不下,企业的盈利能力受到较大影响。

面对资源禀赋先天不足,该公司党委直面挑战、主动求变,认真开展专题

调研、深入寻找破题答案,将降低采购成本、强化全省对标作为燃料领域的核心工作,提出了以动态库存作为落脚点的市场研判方针。

2009年,接卸第一汽车焦煤,虽然降本成效不明显,但拓宽了运输途径,迈出了坚定走好降本增效之路的第一步。

2012年,率先开辟鲁煤入赣先河,有效降低了燃料采购成本。

2020年,签订区域运量运能互保协议,取得大幅度的铁路运费优惠,并延续至今,带来的铁路运价优惠累计超过1.4亿元,在完成能源保供的同时,创造了显著的经济效益。

引入入江 “古瓷路”焕发新活力

黄金埠公司虽地处信江之畔,但原有的设计采购渠道是铁路,形式单一、运费偏高且受运力制约极大,使得该公司常常陷入资源充足却无法入厂的被动局面。

2010年通过艰辛摸索,该公司开拓进口煤炭资源,开通了澳大利亚、加拿大、印尼进口煤,通过国际航运转铁路运输进厂。同年又开拓了北方港至福建可门港等港口转铁路运输煤炭入厂的水铁联运新模式。

水铁联运新模式,虽然减少了铁路运距,但铁路运输费用居高不下。

“北宋时期,运送景德镇瓷器的木帆船就是沿着乐安江、鄱江进入鄱阳湖,再从湖口入江入海。我们比邻信江,在这条‘古瓷路’的上游,可以尝试这条水运通道来避免火车运输。”在一次次头脑风暴中,大家提出了从鄱阳湖沿内河运输煤炭直接进厂的想法。

该公司启动“探路”计划,先后多次组织开展市场调查和分析,并组织专门人员力量探索开发周边内河水运通道,积极与各级政府的航运、水文、交管单位沟通合作。经过不懈努力,先后开辟并稳固了长江、鄱阳湖、信江、乐安河等多条主航道和省内次级航道的水运煤通道,并在区域内创造性地开辟了进口煤海进江转内河运输的调运通道。

2014年4月中旬,第一艘满载煤炭的船从秦皇岛港下海,经海运至太仓港过驳江轮,沿长江在鄱阳湖星子过驳湖船,再经内河航道运至万年石镇码头,最后经短途汽运顺利送至该公司煤场。首船煤炭成功沿海通江全水运通道入厂,打破了该公司传统纯铁路或水铁联运的思想桎梏,实现了海进江内河水运煤零的突破,奏响了煤炭供给侧转型升级的前进号角。沿江通海之路正式打通后,该公司实现连续12年盈利。

绿色智能 构建水运新优势

江西黄金埠公司致力于建设安全、绿色、规范、高效的现代化水运通道,不断提升企业水运燃料创效水平。早在2017年,该公司在距厂更近的上饶港

余干港区范家建设了专用码头。如今,随着信江航道建设整治日趋完善,千吨级船舶基本实现全年通航,特别是余干范家码头的建成投产,卸煤码头由原鄱阳湖周边多个内河码头逐渐固定为范家码头,安全管理更为规范、经济效益更加凸显。截至2024年12月,水运煤累计创效超1.1亿元,年度水运煤占比最高超过90%。

据了解,范家码头拥有2个1000吨级的散货泊位,年吞吐量达150万吨,配有完善的喷淋系统、雾炮机、防风抑尘网、含煤废水沉淀池等环保设施,拥有智能化计重、远程红外夜视安保系统,是上饶港余干港区设施齐全、管理规范绿色环保型货运码头。今年9月,该码头成功注册了信江流域首个岸电服务信息系统,新系统在降低船舶靠港期间用电成本的同时,降低噪声和振动,改善了员工和当地村民生活环境。

“下一步,我们将在厂区南侧信江沿岸规划电厂专用煤运码头。新码头拥有4个1000吨泊位,距厂区仅2公里。建成投运后,将实现海运至长江,长江入鄱阳湖,再经信江航道至厂区煤场,大幅降低运煤物流成本。”该公司码头负责人吴兵介绍道。

燃料调运渠道的根本性改变,让黄金埠公司把难啃的“硬骨头”变成降本增效的“强优势”,也让这个连年亏损的企业创造了连续盈利12年的奇迹。随着专用码头的建成,该公司将成为拥有铁路和航运双通道的港口电厂,这个鄱湖之畔的明珠也将焕发出更加夺目的光芒。

国能相册

国电电力联合地方 开展应急演练

12月17日,国电电力与宁夏盐池县大水坑镇政府在宁夏新能源麻黄山风电场联合开展2024年雨雪冰冻综合应急演练。演练模拟盐池县及周边出现大雾、雨雪等极端天气,麻黄山风电场多个风机和线路出现积雪、结冰现象。运检人员在处理线路跳闸故障途中,因车辆打滑侧翻被困。随着暴雪持续,线路故障引发林区山火,进一步发生断电、断网的事件。宁夏新能源启动雨雪冰冻Ⅱ级响应,国电电力启动雨雪冰冻Ⅲ级响应,大水坑镇政府调集辖区相关单位赶赴现场展开联合救援,共计一百余人参与演练。

图为应急演练消防救援人员全力扑救林区山火。 通讯员 艾思彤 摄

回损失5.9亿元,充分发挥了经济“减震器”和社会“稳定器”的作用。特别是在处理重大理赔案件时,更是秉承特事特办、大案专办的原则,第一时间排查损失情况,协调机构组成工作组,推动赔付资金快速到账,为企业复工复产提供了保障。

面对今年超强台风“摩羯”的严峻考验,保险经纪公司第一时间赴受灾区域客户实地了解损失情况,组建协助索赔专项工作组,协调保险公司建立绿色通道,落实理赔制度,灾后第一笔预付赔款于台风过境后的首个工作日到账,各批次总预赔金额达1.61亿元,有力支持了受灾项目重建工作。

此外,保险经纪公司不断创新保险产品和服务,推出了破产产损失保险、光伏发电收入补偿保险,落地全国首单光伏售电信用补偿保险等创新产品,为集团客户提供更加全面、灵活的保障方案。同时,积极拓展境外保险服务,与国际保险公司和国际经纪人建立长效合作机制,为集团境外项目的安全提供保障。

行棋观大势,落子谋全局。今天的金融创新新势就是明天的产业增长点,今天的金融投资结构就是明天的产业结构。资本控股将不断探索金融赋能实体产业的新路径、新模式,成为国家能源集团推进能源转型发展实践的“护航者”。

新闻速览

新朔铁路 大准线CTC区域集控实现全线开通

本报讯(通讯员 王波 杨光辉)12月17日,新朔铁路大准线CTC区域集控实现全线开通,标志着大准线在国内Ⅰ级电气化重载铁路上率先完成行车组织模式的重构实践,形成中心站区域集中控制、周边集控站无人化管理的行车组织新模式。

新朔铁路CTC区域调度集中控制系统在原CTC调度集中控制系统的基础上,按照“一区域一集控”建设模式,在每个区域内设中心站和集控站,创新性整合计算机联锁、电动脱轨器、到发线防溜装置等关键基础行车装备,形成“一站多控”运输管理新模式。大准线对既有车站配置人员、信号设备、通信设备等铁路资源进行整合,实行无人化管理,实现区域化布局、集中化管理。同时结合车站各岗位作业人员配置,在中心站新增联控值班员岗位,形成车站值班员、联控值班员、信号员分工负责、三岗互控的运输组织新格局。

CTC区域集中控制在准线实现全线开通,能够进一步减少行车人员和防护人员的交叉干扰,满足多工种、多次防护员防护作业需要,实现减员44人,每年节约人工成本约1600余万元,有效提升运输生产效能、安全管控水平和人员劳动生产率,促进能源运输提效能、扩功能、增动能。

浙江公司宁海电厂 落煤筒内检机器人“上岗”

本报讯(通讯员 赵建伟)12月16日,浙江公司宁海电厂职工自主研发的输煤落煤筒内检机器人首次“上岗”作业,有效提高输煤系统作业智能化水平。

传统的输煤落煤筒检查方式依靠在落煤筒内部搭设脚手架、软梯、安全挂索等安全设施,检修人员进入内部进行检查、维修,人力成本高、内部环境恶劣且易发生高空坠落,风险较大。该机器人的设计充分考虑落煤筒圆截面、高落差的结构特点,克服多粉尘、多干扰的检查环境,采用可伸展支撑、多轮导向的伞架结构,通过导绳牵引实现对落煤筒内部全方位检查。经过多次测试、模拟试验,该机器人行动灵活、操作简便,实现了在金属密闭空间内无线遥控并传回检查视频,代替传统的人工进入落煤筒内部检查,能有效提高落煤筒检查效率,保障人员作业安全,减少人员劳动强度。

该成果将在设备降重、提高便捷性、机器人自驱动力方面进行探索研究,不断完善机器人性能。

凌晨的指令

■ 本报通讯员 朱伯羽

12月12日凌晨,安徽公司马鞍山电厂四台发电机组“火力全开”,稳定运行。突然,在对1号锅炉执行定期排污的集控运行三值锅炉值班员付育强焦急地喊道:“不好,定排23D、24D电动门状态显示异常。”

“立即停止锅炉排污,迅速检查并关闭定排各电动门及电动总门。”值长钱坤迅速作出指令。

紧接着,炉巡操作员赵俊杰气喘吁吁地从现场跑进集控室,向值长汇报:“值长,1号锅炉零米层定排阀门处有大量汽水冒出。”

钱坤心中一紧,立刻意识到是定排管道泄漏。他迅速指挥机组长戴上安全帽,拿起手电筒,赶往锅炉零米现场。那里蒸汽弥漫,视线模糊,定排管道由于泄漏发出巨大而刺耳的咆哮声。机组长紧急汇报:“值长,定排集控处泄漏量非常大,无法靠近,现场阀门根本看不清,电动门无法隔离,必须赶紧降负荷、降汽压。”

钱坤拿起调度电话向安徽省电力调度中心汇报现场情况,在得到准许按现场规程处理答复后,他立即下达指令:“1号机退出AGC指令,手动降负荷至160兆瓦。付育强、陈势注意监视汽包、除氧器水位。相关人员做好紧急停机准备,同时做好泄漏扩大及厂用段失电的事故预想。”

随后,钱坤迅速联系设备部和相关部门支援现场。随着泄漏情况的加剧,炉水泄漏量达到每小时50吨,现场泄漏的炉水混合物弥漫了整个炉底,视线受阻,人员无法靠近隔离。钱坤果断请求支援,并继续指挥现场人员进行紧急处理。在降负荷过程中,大家沉着冷静、齐心应对,成功消除了厂用段失电的风险。

凌晨3时,机组负荷成功降至50兆瓦,主汽压力降至3.6兆帕。凌晨4时,设备部主任王欣湿淋淋地走进集控室,向钱坤汇报:“值长,现场泄漏点已隔离。1号锅炉22号下联箱排污管路至24号手动门与电动门之间弯头处有一泄漏点,现已准备抢修,并已成功隔离。”听到这个消息,大家心中悬着的石头终于落地。

钱坤如释重负地向省调汇报情况,并接收到新的指令:“收到,机组缓慢升负荷至132兆瓦。”一道调升负荷操作指令在凌晨的夜空中发出。凌晨5时,1号机负荷升至132兆瓦;1小时后,1号机负荷升至160兆瓦;2小时后,1号机负荷成功升至330兆瓦,达到满负荷最大出力。

在迎峰度冬能源保供的重要时刻,一线职工用坚守和担当为千家万户守护每一度电。



(上接第一版)

“2024年预计为集团整体节省财务费用达12亿元,发挥税盾效应为集团整体节税降费1.24亿元。”融资租赁公司董事长、党支部书记焦晓佑说道。

在助力集团实体产业发展的同时,融资租赁公司也迎来了自身的高光时刻:短短四年时间,融资租赁业务规模从120亿元增长到900亿元,占据了集团金融板块的“半壁江山”,位居能源央企融资租赁公司第二名,荣获中国融资租赁“腾飞奖”,并连年获评AAA级最高主体信用评级及企业主体绿色等级最高评级“深绿G-AAA”认证。

商业保理:金融“活水”精准滴灌

与融资租赁公司致力于支持重大装备领域不同,商业保理公司更像一股细流与温泉,精准融入集团产业链上下游企业的日常经营,滋润着经济实体,确保“不断顿”“不断流”。

自2021年成立以来,从最初的注册资本10亿元,到如今增资到70亿元,商业保理的每一步都走得坚定而有力。该公司充分发挥牌照优势,围绕集团产业链供应链资源做优“两金”资产盘活,加快全链金融融通,为集团发展提供了有力支持。

作为集团司库三条资金通道之一,商业保理深耕“能源保供、绿色发展、生态普惠”三个主业领域,不断提升产品创新、专业运营和科技实力,助力集团

发挥“链长”作用。“我们积极贯彻落实集团司库‘动账不动钱、资金不落地’要求,创新性地以票据流替代现金流,帮助成员单位降低资金占用,提升了集团内部万亿级一体化结算效能。”商业保理董事长、党支部书记罗健宇说道。目前,集团电子票据业务已实现全线上运行,该公司累计签发金额超过600亿元,为集团节约财务成本超过3亿元。

在科技金融方面,商业保理专注为集团产业链专精特新“小巨人”企业提供短期融资服务,帮助其实现了低成本资金的快速融通。此外,还针对《首台(套)重大技术装备推广应用指导目录》应用要求,专门配置资金用于目录创新项目服务;在绿色金融方面,通过为建设期新能源项目提供代付资金和运营期可再生能源补贴融资,覆盖新能源项目全周期融资服务;在普惠金融方面,聚焦集团产业链上下游超过40万家链属供应商,在集团司库系统和国能e链的支持下,通过国能e保理,将触角延伸至“国能4e+”生态客户,惠及链属全部中小微企业。2024年以来,普惠金融服务规模同比增速91%。

从无到有、从有到优,经过三年的砥砺前行,商业保理公司业务规模超过470亿元,规模跃升全行业第一,累计投放金额突破2400亿大关。

保险经纪:实体经济的“减震器”

作为集团风险管理和保险经纪服

务的唯一专业化单位,保险经纪公司通过建立总分一体化的服务体系,为集团80余家子分公司及1500多个基层单位提供全方位的保险经纪服务。截至目前,集团资产的保险覆盖率已超过90%。

2024年,针对集团“大项目建设管理年”要求,保险经纪公司主动作为,从深入重大项目现场一线,到组织外部专家实地查勘项目情况,再到提供风险咨询以及量身定制保险方案,为集团重大项目提供了全生命周期的风险管控。

在投保端,保险经纪公司充分发挥集团规模优势,整合集团内的各类待可保资产,科学调配标段划分、精准匹配保障力量、分区分类做好保险安排,不仅降低了保险成本,更在谈判中提高了话语权和议价能力。“通过发挥统保规模效应,2024年便为集团节约保费超2亿元。”保险经纪公司总经理王珣说道。在承保和客户服务端,保险经纪公司秉持“预防为主、防灾减灾”的理念,将服务从事后补偿向事先预防和事中防控延伸。今年以来,已开展119场次的风险查勘和141场次的保险培训,协调200多万元应急物资,为产业单位防范风险提供了保障,让客户切身体会到保险经纪的价值。

在理赔服务方面,保险经纪公司通过分类管理、绿色通道、双控机制等一系列举措,极大提高了索赔效率和降低索赔成本。今年已为集团挽